

火災に耐える
の強化、寒冷積
根、多様な工法・
業務用途の拡大
の認知拡大に向け、
の声を発信、デジ
専門誌や地元紙
載っています。
社が案件提案時
「見積3D」シス
致しました。

営業本部 東京
太郎（東京）が、
して「営業体制
技術支援」、「ア
」、「商品力向
り組み」、「認知
の取り組みを



ハ・風力発電・新
プロジェクトが
いる地域である
する手段として
ソフトウェア・ビ
タ管理による生

- yess建築事例の写真的展示ボード
- 工場、倉庫の建設のカタログ（不安解消ブック）や事例集
- デジタルカタログ（タブレットで閲覧）
- シート防水のモックアップの展示をいたしました。



Special Interview

スペシャルインタビュー

聞き手・株式会社横河システム建築
東京営業部札幌営業所長 田中宏貴

田中 総会でお話いただいた弊社【横河システム建築】との取引開始経緯について印象的でした。

内池 30歳で内池建設の代表に就任し、不動産情報ウェブサイトフォームサイトなど新規事業を立ち上げました。その集客で失敗いたしました。そのとき「知られる重要性を痛感いたしました。見つけてもらえたいというのがどんなに大変か知りました。時を同じくして当時の高柳営業本部長の「システム建築が倉庫工場のデファクトスタンダードになる」という宣言に感銘を受け新規事業の可能性を感じました。暫くすると併行して1棟実績でままして安さを実感しました。引き渡し時に「なぜ弊社にお問い合わせいただいたのですか」とお伺いしたところ単純にネットで調べてという回答でした。不動産事業で知ってもらうためにかなり金額かけていたのですが、「倉庫建築（地域名）」で検索するとあっさりと弊社が出てくるんです。競合が当時少なかったのだからブルーオーシャンを見つけたと思えました。あとは横河システム建築さんの高品質で速い、安い



田中 今年の目標は、北海道でトップを維持、そしていつかは全国トップを狙いたいと思います。

内池 エンドユーザーへのシステム建築、「YESS建築」の認知度向上、理解促進をしてシステム建築のマーケット拡大をしてほしい。その中で真摯にお客様に向き合い営業活動をしていきたいと考えています。

田中 横河システム建築に期待することありますか？

内池 わかりやすいブランドでのサイト集客力と60棟を超える実績とノウハウあとは本気度です。倉庫工場特化の設計部による提案力も武器です。

田中 そのなかでも実績を出し続けるストロングポイントはどこだと認識していますか？

内池 広告代理店が作った案20案で社員投票をして1票も入らなかった案ですがみんな覚えてくれるシンパルな案を採用いたしました。現在は似たような戦略をとる競合も見受けられますが

田中 2018年にシステム建築を軸とした大型倉庫工場建築特化事業「戦略倉庫」を発表されたんですね。

株式会社内池建設
代表取締役 内池 秀敏様



受賞ビルダーを代表して、優秀ビルダー賞1位の株式会社内池建設、内池秀敏代表取締役からご挨拶をいただきました。

今年度の受賞ビルダーが紹介されました。
受賞ビルダーは次の各社です。

受賞おめでとうございます。

初受注賞

村井建設株式会社様

アクティブビルダー賞

株式会社内池建設様

ブロック優秀ビルダー賞

株式会社内池建設様

株式会社玉川組様

栗林機工株式会社様

※yess建築は、(株)横河システム建築が設計・製造する「システム建築」の製品名です。建物を構成する部材を「標準化」することにより、「建築生産プロセス」を「システム化」しているため、高品質で短工期、低コスト、大空間を実現できるのが特徴です。



工場・倉庫から 店舗・事業所も大空間なら!!

1 通常の7割の工期でyes!!

yess建築について
詳しくはこちら



株式会社横河システム建築